

美國新政府上台兩年多來，從移民政策到稅率改革，到聯邦法官的推選，一反傳統作業，都引來全民的關心，總統的不一樣作風，和傳統友邦國家的互動，對北韓和蘇聯的態度，對沙烏地阿拉伯的超友善，也是媒體的關注焦點。而對人民有直接影響的，莫過於新關稅政策。2018 去年年中，政府引用 1962 年貿易條款，以妨害國家安全為理由，對鋼鐵和鋁的進口，課加新關稅，沖擊到與加拿大，韓國，墨西哥的貿易；2017 年和中國的貿易戰，一路打得如火如荼，談判中的棘手問題，包括智慧財產權，國家通訊安全，甚至對特定企業的制裁，延伸到高科技競爭，至今尚無大進展。總統在六月初，更藉著加 5% 的關稅，要求墨西哥政府負責邊界的移民潮問題，如果墨西哥不妥協，關稅要提高到 25%，連執政黨議員都震驚了，幸虧，關稅惹起的高潮，因墨西哥政府及時答應妥協，才未繼續蔓延燃燒。雙贏機會大嗎？“貿易之戰推關稅，如火如荼不讓退，亂七八遭沒錯對，雙雙慘敗會後悔”。

自從關稅被當成貿易談判籌碼以來，影響了被盯上的貿易國產業，在對方報復性提高美國產品的關稅時，波及不少美國國內產業，包括黃豆農產，汽車製造廠，龍蝦外銷，高科技產業，及全球零件供應商，因為進口關稅提高，相關產品的成本和價格，也會相對提高，甚至日常生活用品也難避免。受影響的產業，要調適關稅所造成的波動，不是簡單的事，譬如龍蝦產業，自從中美關稅貿易戰開打以來，美國龍蝦外銷中國的價格，因為關稅頓時提高了 25%，導致美國龍蝦市場佔有率萎縮，加拿大的龍蝦產業因此獲利，在 2017 年之前，加拿大沒有外銷龍蝦到中國，在 2017 年時，加拿大外銷中國的龍蝦貿易額，高達一億三千萬美元，在 2018 年，更增加為一億九千萬美元。美國的龍蝦產業，短時間內，從宛如美麗動人的少女，變成九孀婆，不再迷人。“龍蝦外銷到中國，壯觀利潤如花朵，關稅戰爭美夢破，青春少女變孀婆”。

關稅本來是在保護國內特定產業，免於因進口產品價格低，而影響國內產業的競爭力，本意高超自然。但是，美國一般勞工的薪水，比開發國家的勞工高，和第三世界或開發中的國家相比，更是超乎想像，美國製造的產品價格，也反應出這個基本差異，除非品質和功能特好，否則無法和進口產品競爭。因為這樣，數十年來，美國產業不斷外移，找尋低勞資地區，來降低生產成本，然後再將產品進回美國，從八零年代的台灣，到後來的中國，以及最近的東南亞國家，都是美國公司的目標。

不只是勞力密集工業，連一些科技產業，也朝這個方向在發展，印度的軟體工業，就是個好例子，跨國或全球性的公司，在印度設分廠，派遣印度員工到美國本廠，向美國員工學習技術，然後將工作外包到印度，慢慢裁減美國本地員工，被壓迫的本土員工，有時要簽署同意書，好好傳授技術，否則退休或遣散費都將受影響。而在美國國外生產的產品，成本是低了些，但是遇到進口時的高關稅，如何處理呢？“公司為利在發飆，工作機會直外銷，本土員工擋不了，不只耳爛頭也焦”。

別擔心，美國的全球性公司，也有全盤的考量，在國外設計和發展新產品時，早已將關稅考慮在內，才有所謂的“關稅工程”。在美國國內，公司有專業人員，在華盛頓地區遊說政府，並和國會議員打交道，通過一些特定法律，來迴避進口的高關稅。最近從收音機聽到一個例子，才發現哥倫比亞運動服公司的厲害，就是某些女士的服裝或襯衫，在腰圍下都有加口袋，俗稱“護士口袋”，關稅將可以從 26.9% 下降為 16%，而在設計這口袋時，不只考慮美觀，也要實用，放小型隨身用品，或是放筷子都可以。類似這樣的關稅逃避，還有深入到服裝材料，如果用 5% 以上的彈性棉紗，或是 36% 以上的羊毛或動物毛，都可以享受優惠的關稅。上述的 26.9%，16%，5% 或 36%，有特別的原因嗎？沒有，應該是公司遊說成功吧。“道高一尺是厲害，增加關稅隨便來，魔高一丈不是蓋，加個腰圍下口袋”。

護士口袋的設計考量，在正常的貿易中，有它特定的威力，但是遇到大型貿易戰，將和一般進口服裝一樣，難逃懲罰關稅的命運。另類進口產品，在中美貿易戰中，受嚴重打擊的就是鞋業。美國名牌鞋之一的“新平衡”，在 2016 年展開雙手歡迎新政府，它在國內年產 400 萬雙鞋子，以為新政府將帶來新氣象，最近也受不了中美貿易戰的壓力，因為許多零件要從中國進口，零件出問題，產品也遭殃，如果新平衡都這樣，其他美國鞋業當然更慘。根據統計，美國每年生產 2500 萬雙鞋子，進口 25 億雙，進口數量高達 99%，看來，這中美關稅貿易戰，可能導致兩敗俱傷，而物價上漲後，定是全民買單，道理很簡單，不能不買新鞋子吧！？難怪，新平衡和另外 300 家的公司總裁，以及一些貿易協會負責人，都將陸續作證，促政府盡早結束關稅貿易戰。“歡迎新政新平衡，以為前途好美景，中美貿易戰不停，零件惡夢才清醒”。

中美貿易戰關稅  
萬項米件攏起價

雙方讓步退一下  
眾生日子才好過